

GRASTIM JV

Soluzioni e contratti flessibili



Le soluzioni energetiche ad alta efficienza sono il core business di Grastim JV, azienda che fa della cogenerazione il proprio prodotto di punta, ma con ampia flessibilità sia su soluzioni tecnologiche che contrattuali. L'opzione tecnologica non è universalmente valida, Grastim offre infatti un ampio ventaglio di soluzioni, che spaziano da motori a combustione interna ai gruppi turbogas, da semplici applicazioni con recupero termico alla Trigenerazione con impianti ad assorbimento per produrre "freddo" da 7° C fino a -50°C (industrie di surgelati), o con applicazioni specifiche ingegnerizzate per le linee di essiccazione della pasta, utenze tipicamente ad elevata richiesta di acqua surriscaldata. Ogni soluzione tecnologica viene tarata al meglio sul caso specifico e non può prescindere da un'attenta valutazione dei fabbisogni del potenziale utente. Il successo delle operazioni ad oggi sviluppate è frutto di un processo di ottimizzazione che coinvolge l'intero ciclo di vita del progetto: audit e diagnosi preliminare, fattibilità tecnico economica, progettazione di dettaglio e focus sulle fasi autorizzative, sono elementi essenziali che unitamente al rispetto di tempi, costi e performance, rappresentano i pilastri di una storia di successo. Lo sforzo di Grastim è quello di puntare ad un prodotto che sia su misura anche dal punto di vista contrattuale,

infatti al tradizionale contratto chiavi in mano si affianca l'opzione del Servizio Energia, prodotto/servizio di punta, nell'ambito del quale Grastim opera come Esco e finanzia al 100% l'investimento per l'implementazione del progetto, ingegnerizza, realizza e poi gestisce produttivamente l'impianto: fornendo quindi volumi prefissati di energia elettrica, termica e/o frigorifera al Cliente a prezzi scontati rispetto a

quelli dei mercati energetici di riferimento. Quest'approccio finanziario è stato ampiamente implementato da Grastim per accordi di medio termine con primari gruppi multinazionali, e validato come operazione di leasing operativo, quindi come operazione "fuori bilancio".

Negli ultimi 12 mesi Grastim ha consolidato la forte posizione nel comparto gelati e surgelati con acquisizioni presso altri colossi del settore, come il gruppo Iglo (adesso Nomad Foods, primo produttore europeo di surgelati) che ha scelto Grastim per i suoi stabilimenti in Italia, Regno Unito e Germania, e il gruppo R&R Ice Cream, primo produttore europeo di gelati "private label", che in joint venture con Nestlé ha formato "Froneri" (nuovo colosso del settore, con un volume d'affari di 2,8 miliardi di euro).



GRASTIM J.V.
www.grastim.it